



IREM JAPAN ～東北ブロックセミナー～

CPM®米国公認不動産経営管理士
～特別セミナー開催のお知らせ～

「CPM理論を活用した管理コンサル術 他社との差別化はこれだ！」
～ 本当は教えたくない!提案力が上がる3つの方法+α ～



■講師
渡邊 宏 CPM®
GIC不動産管理株式会社
代表取締役

- ・ 不動産屋って呼ばれてませんか？
- ・ 数値を使った提案型不動産管理とは
- ・ 投資家は皆んな知っている。投資家の心をつかむ不動産投資指標
- ・ 金融機関もこの指標は見る！知ってて当たり前の指標とは
- ・ オーナーに対して、各指標を使った提案の仕方・手法
- ・ 相続コンサルにも使えるメゾット
- ・ 裏付けに基づいた管理術
- ・ 実例に基づいた提案手法・他社に差をつける方法を解き明かす

【講師プロフィール】

飲食業界から不動産業界へ転身、不動産資産コンサル業務を主な業務としている。前職では管理物件の清掃からメンテナンス、滞納督促、契約管理を経て営業担当に抜擢される。御用聞き的な営業スタイルに疑問を抱き、不動産コンサルタントを目指し開業。自身でも不動産資産の活用運営、そして相続を経験し、不動産にまつわる総合相談窓口として現在も活動中。

■日時: 2018年4月17日(火)

■講演時間: 16:00～17:45 (受付時間 15:45～)

■会場: 土屋不動産ビル 3F ANNEX多目的ホール

■料金: 3,000円(1社3,000円)

* 講演会終了後、懇親会を予定しております。(5000円程度予定)料金は当日受付にてお支払いいただきます。

定員
40名

参加申し込み・お問合せ先 TEL:022-796-2173 FAX:050-3730-5993
IREM JAPAN東北ブロック事務局 担当: 笹森 Mail:sasamori@oriental-jh.co.jp

IREM JAPAN <http://www.irem-japan.org>

IREM米国本部<http://www.irem.org>

CPMとは、全米不動産管理業協会(IREM)が認定する不動産経営管理士(certified property manager)のことです。一定の実務要件を満たし、更に知識の育成や能力の向上を目的とした教育プログラムを受講し試験に合格したものに与えられるPMの最高峰資格であり米国をはじめ世界数カ国で普及しています。

お申込用紙

御社名

お名前

講演会参加人数

懇親会参加人数

申込期限: 平成30年4月13日(金) * ご参加の場合はFAXをお願いいたします。 **050-3730-5993**

現地案内・受付のご案内図

■地下鉄ご利用の場合

地下鉄南北線『広瀬通駅』出口から 徒歩3分

■バスご利用の場合

『電力ビル前』下車 徒歩3分

■徒歩の場合

JR『仙台駅』出口から約800m 徒歩10分



■PARM-CITY131 ANNEX 5D貸会議室・3F多目的ホール

：仙台市青葉区一番町3丁目5-1(土屋不動産ビル)